



**GUIDA PER
STUDENTI**

Chi siamo e che
opportunità offriamo

1
La nostra
realtà

2
Opportunità

3
Profili e **skill** di associati
uscenti da Jetor



LA NOSTRA REALTÀ

JETOR Consulting è la Junior Enterprise dell'Università degli Studi di **Roma Tor Vergata**. Gestita da studenti coadiuvati da un team di esperti, JETOR è un'organizzazione no profit che si occupa di **consulenza manageriale** per imprese.

JETOR Consulting mira a colmare il divario tra preparazione accademica e mondo del lavoro, operando come una **vera e propria società** che fornisce servizi professionali a PMI ed enti territoriali in vari settori.

I VALORI

Ambizione



L'ambizione costituisce un elemento fondante su cui poggia l'intera Associazione.

Questo si concretizza nel desiderio di **crescita personale** di ogni associato per supportare e indirizzare il proprio **percorso professionale**, in una continua sfida ai propri limiti.

Cooperazione



Il secondo valore cardine è la cooperazione, volta al compimento di una missione comune nell'ambito della generazione di valore.

Opera su diversi piani interdipendenti all'interno di JETOR, dalla **formazione** alla realizzazione di **progetti**, facendo del lavoro di squadra il suo fulcro.

Meritocrazia



Il terzo e ultimo pilastro di JETOR è la meritocrazia, intesa come valorizzazione dei **migliori studenti** di Tor Vergata, consentendo loro di mettere a frutto il loro potenziale.

Ciò garantisce una sana competizione basata sull'**impegno** profuso, instaurando in questo modo un processo win-win tra pari, che culmina nella generazione di valore collettivo.



OPPORTUNITÀ

IL NETWORK

JETOR Consulting fa parte del **network nazionale JE Italy** e del **network internazionale JE Global**, al quale hanno aderito più di 400 associazioni e circa 50.000 studenti in tutto il mondo.

JE Italy è, a sua volta, parte di JE Europe (Junior Enterprise Europe) con sede a Bruxelles. Il turnover finanziario complessivo annuo si attesta sui 15 milioni di euro proveniente da oltre 5.350 progetti portati a termine, lasciando un impatto significativo sul sistema economico internazionale.



PARTNERSHIP

Ad oggi contiamo all'attivo numerose partnership con **aziende** di differenti ambiti. Queste **collaborazioni** ci permettono di offrire, ai nostri associati, opportunità migliori rispetto a quelle che troverebbero sul mercato. Di seguito, alcuni dei nostri partner:



CAREER DAY

Parliamo di eventi **rivolti unicamente agli associati** dove esperti del settore si raccontano in modo informale dando consigli sul loro settore di competenza. Inoltre, tramite l'area risorse umane, gli associati avranno accesso a **proposte lavorative esclusive** derivanti dalle varie partnership e non solo.



FORMAZIONI E CERTIFICAZIONI

La formazione è un punto fondamentale in JETOR, per questo sono previste per gli associati numerose occasioni di **apprendimento** riguardanti diverse tematiche.

Le formazioni sono svolte sia dagli associati “senior” che da soggetti esterni. L’obiettivo di questi incontri formativi è quello di fornire agli associati le **competenze necessarie** per poter affrontare in modo autonomo le sfide che emergono da ogni attività, sia all’interno di JETOR che durante il percorso lavorativo di ognuno.

Una **recente collaborazione** di carattere formativo è quella che coinvolge la realtà di “**Carriere.it**” la quale si pone lo scopo sociale di unire accessibilità e qualità dei contenuti nel mondo della formazione, per aiutare gli associati a restare aggiornati sulle competenze più richieste, rispettando il loro tempo libero.

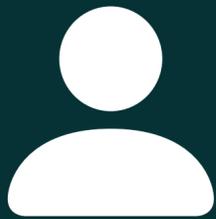


ESPERIENZE

Entrare a far parte del mondo di JETOR è un’occasione unica che permette agli associati di presentarsi sul mondo del lavoro con un **bagaglio di esperienze** e competenze superiori rispetto ad altri studenti che invece hanno preferito concentrarsi unicamente sul percorso universitario.



PROFILI E SKILL DI ASSOCIATI USCENTI DA JETOR



Associato Marketing & IT



L'associato che esce dall'area Marketing & IT vanta competenze riguardanti il **Social Media Management**, dall'elaborazione di piani editoriali alla creazione di grafiche.

Infatti, ha confidenza nell'utilizzo dei programmi di grafica maggiormente diffusi come **Canva**, **Figma**, **Adobe Photoshop** e **Illustrator**. Strumenti fondamentali per attività di **branding** e **digital marketing**.

Inoltre, è in grado di costruire **strategie di marketing**, aiutandosi col metodo del marketing mix e **analisi di mercato** per indirizzare le imprese verso la scelta più efficace ed efficiente per ogni situazione.

La sezione IT, invece, si focalizza sulla **creazione di siti web** tramite la gestione del front-end e back-end.



Associato Consulenza



Far parte dell'Area di Consulenza significa ottenere competenze legate alla realizzazione di **analisi finanziarie** e **analisi di mercato**.

Inoltre, l'associato uscente è in grado di redigere **Business Plan** per imprese preesistenti o che devono ancora nascere.





Associato Commerciale e Legale



La risorsa che ha lavorato nell'area Commerciale ha confidenza nell'utilizzo di programmi sempre più richiesti dalle aziende, come **PowerPoint** ed **Excel**. Ha ottime capacità organizzative, di comunicazione e di presentazione.

L'associato ha acquisito abilità nella **ricerca del cliente** ed è in grado di mantenere **il contatto** con lo stesso, capire **le sue esigenze** e proporgli **i giusti servizi**.

La sezione Legale permette all'associato che ne fa parte di occuparsi della **redazione dei contratti** e di **servizi di consulenza legale** rivolti all'Associazione.



Associato Risorse Umane



Essere un associato dell'area Risorse Umane significa sviluppare competenze comunicative, di ascolto e di teamwork.

L'associato HR è in grado di gestire le **attività di recruitment**, dalla fase di selezione a quella di introduzione e **valutazione della performance** degli altri associati.

Inoltre, occupandosi dell'attività di **gestione e pianificazione delle formazioni**, acquisisce confidenza nell'utilizzo di strumenti come: **Excel**, **Canva** e **Google Suite**.





COSA ASPETTI?

**Cogli questa opportunità e
manda la tua candidatura.**

JETOR Consulting

Email: info@jetor.it

Website: www.jetor.it

Sede: Via Columbia 2, 00133
Roma (RM)